

ValorTRS –Projectes de Valor per Terrassa–

ValorTRS és un programa per donar suport a projectes innovadors i d'emprenedoria d'alt impacte social o medi ambiental, vinculats a la ciutat. El programa té per objectiu generar oportunitats de finançament per aquests projectes especialment a través finançament privat, ja sigui inversió en *startups*, inversió d'impacte o finançament filantròpic.

Amb **ValorTRS**, capacitem, orientem i acompanyem projectes d'emprenedoria d'impacte per a què puguin formalitzar acords amb diverses entitats privades, organitzacions o persones que actuïn com a patrocinadores o inversores dels diferents projectes.

Quins tipus de projectes busquem?

Busquem projectes amb les següents característiques:

1. El seu propòsit principal és **resoldre aspectes socials o mediambientals** que fins ara no estaven resolts o bé la solució no era òptima o era insuficient.
2. Realitzen una activitat que és **viable econòmicament** generen ingressos a través de l'oferta de productes o serveis. No aplica en la categoria filantròpica.
3. Són **innovadors** perquè incorporen alguna novetat que millora la situació actual.
4. Es gestionen de manera **responsable i transparent**.
5. Estan **vinculats al territori** i impliquen a grups com ara entitats, agents o ciutadania en general.

ValorTRS [go2market]

Programa d'acompanyament per a projectes aspirants

Dins de **ValorTRS**, el programa **[go2market]** acompanya els projectes aspirants per millorar les seves capacitats i oferir-los eines en el desenvolupament de la proposta de valor, el propòsit d'impacte i del model de negoci mitjançant un mètode de validació a través de contactes amb els grups d'interès de cada projecte.

ValorTRS [go2market] proporciona eines per a la millora de competències de les persones emprenedores en àmbits d'emprenedoria i d'innovació social o verda amb l'objectiu de **minimitzar les probabilitats de fracàs** dels seus projectes i els permet posar en pràctica una metodologia de validació abans de plantejar-se captar finançament en una fase posterior dels projectes.

Com funciona?

Aquest és un programa intensiu al llarg de 10 setmanes i un temps estimat de dedicació d'unes 100 hores en total per cada projecte. L'objectiu és validar la **proposta de valor i el model de negoci amb impacte** aplicant una sèrie de metodologies que ens permeten:

1. Dissenyar i plantejar la **hipòtesi d'impacte del projecte**;
2. **Plantejar un mapa** de grups d'interès al voltant de la nostra proposta i anticipar contactes rellevants per al projecte;
3. Concretar una **proposta de valor** inicial per a ser validada;

Amb el suport de:

4. Dissenyar un **model de negoci** orientat a unes mètriques sòlides i coherent amb el impacte esperat; i
5. Aplicar una **eina de validació** per a tots els elements anteriors de manera que faciliti la presa de decisions sobre la base de les evidències recollides.

Aquest programa adapta metodologies basades en *Lean Launchpad* i de gestió de l'impacte orientades a contrastar i anticipar aquells supòsits que poden portar a les persones emprenedores a punts morts o situacions crítiques en el desenvolupament dels seus projectes. La validació es realitza a través d'entrevistes a contactes dels grups d'interès dels projectes.

Per ajudar-los en aquesta tasca, el programa d'acompanyament es basa en eines de treball que ja es consideren estàndard en el món de l'emprenedoria com ara el **Business Model Canvas** i d'altres més específiques de planificació i gestió de l'impacte.

Cada setmana, les persones participants hauran d'assistir a les sessions de formació, tutories o mentories revisar materials, realitzar contactes pel seu compte o amb suport de l'organització i reportar els seus avenços.

Al final d'aquest procés, s'espera que els projectes participants hagin pogut confirmar o descartar les principals hipòtesis de les seves propostes o redreçar-les amb propostes de valor alternatives i viables. A més a més, programa permet noves competències emprenedores **amb un mètode d'anàlisi i millora amb tutories, mentories i contactes**.

Què els oferim?

El programa posa a disposició dels projectes participants:

- Un ventall d'**eines específiques d'emprenedoria i d'impacte** per a la presa de decisions en les fases de definició del projecte per tal d'eliminar incerteses i reduir riscos.
- Un **acompanyament individualitzat** a través de tutories i mentories especialitzades.
- Facilitació d'**entrevistes de validació i contactes** rellevants per cada projecte.
- Accés a **altres serveis disponibles de consultes especialitzades** per a empreses i persones emprenedores.
- Validació del **projecte emprenedor i d'impacte**.
- Recursos per a la **millora del perfil de competències emprenedores**.
- Possibilitat d'**accedir al programa d'acompanyament ValorTRS [fast_track]** per a la cerca de finançament.

Com es desenvolupa el programa?

- **Sessions en grup:**

El programa s'estructura en 1 o 2 sessions setmanals de 2 hores. En les sessions inicials, es presentaran les eines per plantejar el projecte d'impacte i emprenedor. Més endavant les sessions se centren a recollir a través de les presentacions dels projectes els seus avenços i assoliments a través de les entrevistes.

Aquestes sessions van introduint els diversos elements que cal tenir en compte a mesura que evoluciona el projecte i que cal que els projectes vagin validant en les setmanes successives.

Amb el suport de:

- **Sessions de seguiment de l'impacte:**

Les sessions de seguiment de l'impacte són unes sessions individuals amb la tutora d'impacte per presentar el treball realitzat específicament respecte als grups d'interès, la hipòtesi d'impacte i els indicadors i rebre orientació per a la millora del projecte.

- **Mentories:**

Les sessions de mentoria consisteixen en reunions individuals amb la persona assignada com a mentor o mentora per orientar i oferir recomanacions als projectes respecte de la presa de decisions en funció de les entrevistes recollides.

Com es pot participar?

1. Les persones interessades a presentar un projecte, han de presentar la seva sol·licitud a través del formulari de sol·licitud, incloent-hi una versió inicial del Business Model Canvas i un vídeo motivacional.
2. Un cop acabat el termini de sol·licitud, l'organització del programa resoldrà el procés de selecció conforme als criteris del programa i es confirma l'admissió per correu electrònic.
3. Els projectes que resulten admesos a **ValorTRS [go2market]** i hi participin amb una valoració positiva resultaran admesos al programa ValorTRS i podran optar a participar en la fase **ValorTRS [fast_track]** un cop hagin presentat una memòria detallada del projecte.

Amb el suport de: