

BENVOLGUDES I BENVOLGUTS A ValorTRS

ValorTRS és un programa per donar suport a projectes innovadors i d'emprenedoria amb impacte social o medi ambiental. El programa té per objectiu generar oportunitats de finançament per aquests projectes especialment a través finançament privat, ja sigui inversió en *startups*, inversió d'impacte o finançament filantròpic.

Amb **ValorTRS**, capacitem, orientem i acompanyem projectes d'emprenedoria social per a què puguin formalitzar acords amb diverses entitats privades, organitzacions o persones que actuïn com a patrocinadores o inversores dels diferents projectes.

Què és ValorTRS [fast_track]?

Dins de **ValorTRS**, posem en marxa **[fast_track]** per millorar les vostres capacitats al capdavant dels projectes ValorTRS i oferir-vos eines per a la cerca d'inversió i finançament mitjançant un mètode de validació per part de contactes vinculats amb el finançament en *startups*, d'impacte i filantròpic.

ValorTRS [fast_track] també ens permet acompanyar-vos en aquest procés de validació i avaluar la vostra posta a punt abans de plantejar-vos la ronda d'inversió.

Com ho farem?

Us proposem un programa per treballar la **vostra estratègia d'inversió i finançament**, plantejada mitjançant uns elements bàsics de treball: l'**Elevator Pitch** i l'**Investors Deck**. L'objectiu que tenim és validar l'estratègia **amb un mètode d'anàlisi i millora constant través de contactes amb terceres persones que participen activament en cercles d'inversió i acompanyament a startups**.

Què volem oferir-vos?

Volem aportar-vos un valor afegit el més a mida possible a cadascun dels projectes participants:

- Una **millora de les vostres oportunitats d'inversió** abans de plantejar acords de finançament o inversió mitjançant eines per generar contactes de valor.
- **Formació en determinats aspectes tècnics de finançament, inversió o d'impacte**, que us ajudin a concretar les vostres necessitats de finançament, preparar l'estratègia i identificar potencials socis d'inversió.
- Un **acompanyament especialitzat** per part de persones familiaritzades amb el món de la inversió i el finançament en *startups*.
- **Facilitació de contactes** rellevants i especialitzats de l'àmbit del finançament de *startups*.
- Una **avaluació externa** dels vostres projectes ValorTRS de manera que tinguin l'oportunitat de passar eventualment a presentació de projectes.

Amb qui podeu comptar?

- **L'Organització del programa:** des de l'Ajuntament de Terrassa, estarem per acompanyar-vos i donar-vos suport en tot el procés, coordinem la resta d'agents que us ajudaran al llarg d'aquestes setmanes. L'organització també assumeix la formació, seguiment i avaluació de l'impacte dels projectes participants.

Amb el suport de:

- **L'Equip de tutoria** – és l'equip de tutors/res que estan a càrrec del seguiment de la evolució de projectes i de l'avaluació final, tindreu un seguit de reunions de tutoria per conèixer el punt de partida i l'evolució del projecte. També condueix la sessió d'assaig de pitxos i us aporten les recomanacions finals del programa.
- **L'Equip de mentoria** – son les persones que us orientaran individualment a cada projecte tant per establir el vostres objectius i full de ruta, com a plantejar els contactes idonis, a analitzar les respostes recollides i sintetitzar les conclusions.
- **Els contactes d'inversió** – son aquelles persones amb qui podeu contactar per presentar els vostres projectes i estratègies d'inversió i per què us donin la seva opinió. Vosaltres mateixos, haureu de ser capaços d'identificar i establir aquests contactes. L'organització, l'equip de tutoria o el de mentoria us donarem un cop de mà.

Com es desenvoluparà el programa?

La metodologia combina diversos formats de sessions i activitats per assolir els objectius del programa.

- **FASE 1 (SETMANA 1) - Sessions introductòries:**

Un paquet de sessions introductòries sobre temes bàsics us oferiran eines de treball per seguir la metodologia. Igualment, aquestes sessions us serviran per conèixer els altres equips i projectes.

- Benvinguda – Metodologies, models de negoci d'impacte i l'impacte en la comunicació a inversors (ValorTRS).
En la primera part de la sessió us farem un resum explicatiu del programa, i resoldrem els dubtes que encara pugeu tenir a l'hora de posar-nos en marxa amb ValorTRS [fast_track].
Durant la segona part de la sessió entrarem a aprofundir en els trets diferencials dels projectes d'impacte, entendre l'encaix dels elements d'impacte en el model de negoci i potenciar l'impacte en l'*elevator pitch* d'avant possibles socis d'inversió.
- Tutoria d'impacte 1.
Aquesta és la primera de dues tutories per treballar l'impacte del vostre projecte. L'objectiu és establir un pla de treball individual amb les metodologies d'impacte de referència. Juntament amb la segona sessió d'impacte i l'assaig de pitxos, es recolliran els resultats del treball a nivell d'impacte per tal d'avaluar cada projecte.
- Opcions de finançament per a startups i rondes de finançament.
Aquesta sessió gira al voltant de les diverses opcions de finançament més habituals a l'abast de les startups i de com organitzar una ronda de finançament, centrant-se especialment en com anticipar aspectes crítics d'una negociació.
- L'Elevator Pitch i la Presentació per Inversió (Investor's Deck).
L'objectiu és que aprengueu a preparar el material bàsic per presentar el projecte a possibles contactes d'inversió, repassant alhora els punts forts i febles del projecte.
- Eines per identificar contactes de valor per a la inversió i com realitzar entrevistes efectives.
En aquesta darrera sessió pretén avançar com es plantejaran les possibles reunions amb contactes, com preparar-les per aprofitar tot allò que ens aportin els contactes externs. També us oferirem eines per millorar la identificació i l'aproximació a aquells contactes que veritablement ens interessin en el procés de cerca de finançament, la preparació i la realització de l'entrevista efectiva i de valor.

Amb el suport de:

▪ **FASE 2 (SETMANA 2) – PREPARACIÓ I PLANIFICACIÓ:**

En aquesta fase, els equips heu de fer una feina preparatòria dels projectes. És fonamental que planifiquen la preparació d'una ronda en funció de les necessitats de finançament i que identifiquen possibles contactes.

○ Mentoria individual 1

Cada projecte teniu una primera sessió individual amb la mentora/mentor assignats per conèixer el projecte i fixar el pla de ruta de la preparació de la ronda. La mentora o mentor us orientaran en la identificació de contactes però la seva missió no és generar els contactes.

○ Tutoria individual 1

En la primera tutoria individual, els projectes haureu de presentar la vostra planificació.

○ Inici de contactes

Podreu iniciar ja els primers contactes de validació per recollir de primera mà les impressions de persones properes a l'àmbit de la inversió en *startups*.

▪ **FASE 3 (SETMANES de 3 a 6) – Validació de l'estratègia d'inversió:**

Aquesta fase, eminentment pràctica, consisteix a posar en pràctica les eines i coneixements que heu adquirit en les sessions introductòries i la setmana de preparació segons apliqui en cada cas projecte. L'objectiu és que cadascun iniciu els contactes planificats.

○ Mentoria individual 2-3 (SETMANES 4 i 6)

Durant les mentories us podreu centrar a recollir els resultats de les entrevistes i contactes per redreçar els punts febles i recolzar els elements del projecte que representen els seus punts forts.

○ Tutoria individual 2-3 (SETMANES 4 i 6)

Les tutories recolliran igualment els resultats de les entrevistes i contactes així com la revisió de la mentoria, però el seu objectiu és iniciar l'avaluació dels projectes en funció dels resultats.

○ Tutoria d'impacte 2 (SETMANA 5)

En aquesta segona sessió d'impacte es recollirà el progrés del projecte respecte al vostre treball de les metodologies d'impacte i com s'integren els elements essencials de l'impacte en la comunicació.

▪ **FASE 4 (SETMANA 7) – Presentació de resultats – assaig de l'Elevator Pitch:**

El tancament del programa se centra en la presentació de resultats per part dels projectes (recollint les vostres conclusions en una sessió de grup i d'assaig dels pitxos).

○ Assaig de pitxos (SETMANA 7)

Aquesta és la sessió final amb tots els projectes a l'hora, anireu presentant els vostres *Elevators Pitch* d'avant l'equip tècnic del programa que prendrà nota de cara a l'avaluació econòmica financera i d'impacte i oferiran a cada projecte les seves recomanacions. Igualment, cal entregar com a material d'avaluació l'Investor's Deck del projecte.

Amb el suport de:

■ **FASE 5 – Avaluació (reunió tècnica):**

Per últim, hi ha una última fase en què l'equip tècnic realitza l'avaluació dels projectes i presenta les seves conclusions i valoracions dels vostres projectes en funció de la vostra evolució i resultats finals. Segons el resultat d'aquesta avaluació, els projectes tindreu opció a presentar els vostres projectes en una presentació pública de **ValorTRS**.

CALENDARITZACIÓ

CALENDARI VALORTRS [FAST_TRACK] 2023

2023	L	M	X	J	V	S	D
SETMANA -3	28-ago	29-ago	30-ago	31-ago	01-sep	02-sep	03-sep
							TERMINI DE SOL·LICITUD
SETMANA -2	04-sep	05-sep	06-sep	07-sep	08-sep	09-sep	10-sep
	SELECCIÓ DE PROJECTES						
SETMANA -1	11-sep	12-sep	13-sep	14-sep	15-sep	16-sep	17-sep
SETMANA 1	18-sep	19-sep	20-sep	21-sep	22-sep	23-sep	24-sep
	BENVINGUDA FORMACIÓ IMPACTE	TUTORIA IMPACTE 1	FORMACIÓ FONS FINANÇAMENT	FORMACIÓ ELEVATOR PITCH	FORMACIÓ CONTACTES I ENTREVISTA		
SETMANA 2	25-sep	26-sep	27-sep	28-sep	29-sep	30-sep	01-oct
	MENTORIA				TUTORIA		
	ENTREVISTES						
SETMANA 3	02-oct	03-oct	04-oct	05-oct	06-oct	07-oct	08-oct
	ENTREVISTES						
SETMANA 4	09-oct	10-oct	11-oct	12-oct	13-oct	14-oct	15-oct
	MENTORIA				TUTORIA		
	ENTREVISTES						
SETMANA 5	16-oct	17-oct	18-oct	19-oct	20-oct	21-oct	22-oct
	TUTORIA IMPACTE	ENTREVISTES					
SETMANA 6	23-oct	24-oct	25-oct	26-oct	27-oct	28-oct	29-oct
	MENTORIA				TUTORIA		
	ENTREVISTES						
SETMANA 7	30-oct	31-oct	01-nov	02-nov	03-nov	04-nov	05-nov
	MENTORIA						
	ENTREVISTES						
SETMANA 8	06-nov	07-nov	08-nov	09-nov	10-nov	11-nov	12-nov
	ELEVATOR PITCH						
SETMANA 9	13-nov	14-nov	15-nov	16-nov	17-nov	18-nov	19-nov
					PRESENTACIÓ D'INFORMES		
SETMANA 10	20-nov	21-nov	22-nov	23-nov	24-nov	25-nov	26-nov
				PRESENTACIÓ DE PROJECTES			

Amb el suport de: